



Vraag en antwoord marktconsultatie W&E 15-10-2019

Vraag 1: Is de Koningsbrug onderdeel van de scope van het prestatiecontract W&E?

De Koningsbrug maakt deel uit van de scope van het Prestatiecontract W&E.

Vraag 2: Waarom kiest RWS ervoor om verlichting onderdeel te maken van het W&E prestatiecontract? Gezien de beperkte elektrotechnische complexiteit van verlichting en de mogelijkheid om werkzaamheden te combineren met maaiwerkzaamheden lijkt het logischer om deze onder te brengen in het prestatiecontract civiel

Inspecties zoals o.a. rijluxmeting en inspectie conform NEN-3140 zijn redelijk specifiek. Daarnaast kunnen storing ook vanuit een besturingskast plaatsvinden en ook de verlichting in onderdoorgangen (viaducten & aquaducten) worden gevoed vanuit de technische installatieruimten van dat object, waarvan RWS het logisch vindt dat deze behoren tot de scope van het W&E contract. Als laatste argument heeft RWS gemeend om wat volume aan het W&E contract toe te voegen om deze interessanter te maken voor de markt. Deze keuze wordt intern nog nader overwogen.

Vraag 3: Hoe ziet de trechtering van de concurrentiegerichtte dialoog eruit?

De trechtering is een schriftelijke fase. Hierin wordt een vraag gesteld die de marktpartij dient te beantwoorden. We zijn nog niet uit de exacte invulling. Zie ook:

<https://www.rijkswaterstaat.nl/zakelijk/zakendoen-met-rijkswaterstaat/inkoopbeleid/aanbesteden/aanbestedingsvormen.aspx>

Vraag 4: Als RWS niet consistent is met Best Value Procurement, hoe moeten marktpartijen hier dan mee omgaan?

Best Value Procurement is geen trucje om een aanbesteding te doen, maar een wijze van aanbesteden, waarbij zorgvuldig gekeken wordt of deze past bij en waarde toevoegt aan het aan te besteden contract.

Vraag 5: Welke aanbestedingsmethodiek overwegen jullie?

De Concurrentiegerichtte Dialoog Light met of zonder Best Value Procurement. Op korte termijn zal dat definitief besloten worden.

Vraag 6: Hebben jullie een beeld bij de gunningscriteria?

De gunningscriteria zullen aansluiting vinden bij de projectdoelstellingen; efficiënt werken, transparantie en aantoonbare informatie over uitgevoerd onderhoud.

Vraag 7: Is smart maintenance onderdeel van het prestatiecontract W&E?

We willen in de dialoofase dit soort ideeën van de markt horen.
Geautomatiseerde monitoring hebben we op dit moment nog niet, maar hiervoor hebben we de specialist nodig. Dit vormt een kans welk de specialist mee kan nemen in de aanbesteding.

Vraag 8: Op welke manier is de coördinatieverplichting geregeld nu je de werkzaamheden verdeelt naar werksoort (er ontstaan risico's op raakvlakken)?

Het hangt af van de gebeurtenis welke aannemer welk werk gaat doen. Hier ligt een taak bij het IPM team. Bij storingen is de W&E aannemer de coördinerende partij. Bij calamiteiten zal voornamelijk de civiel aannemer de coördinerende partij zijn. Bij een aantal objecten (zoals onderdoorgangen) zullen we goed moeten nadenken wie de coördinerende partij is. In de objectenboom wordt ook een duidelijke scheiding aangegeven in de demarcatie van de objecten en de toewijzing aan het contract.

Vraag 9: Hoe gaat de V&R opgave er uit zien?

Op dit moment is er nog geen definitieve planning voor de vervangings- en renovatieprojecten in Noord-Nederland. We weten dat onze objecten in tranche 4 zitten en vanaf ca. 2026 in uitvoering gaan. Omdat we niet precies weten wanneer deze objecten vervangen worden zoeken we een opdrachtnemer die goed de risico's kan monitoren m.b.t. tot dit areaal en kan adviseren over het onderhoud.

Vraag 10: Op welke aanbestedingsprocedure is de planning gebaseerd?

De planning is gebaseerd op een aanbesteding met Concurrentiegericht Dialoog Light en gunning o.b.v. Beste Prijs-Kwaliteitsverhouding (geen Best Value Procurement).

Vraag 11: In de presentatie werd de nieuwe toestandsrapportage en de verwerking van gegevens in Ultimo aangehaald. Kunt u hier nader toelichten wat van Opdrachtnemer verwacht wordt?

We staan aan de vooravond van Ultimo 10. In deze contracten zijn we voornemens om hiermee te gaan werken. Ultimo 10 biedt veel extra mogelijkheden om data op een bewerkbare manier in te laden en te gebruiken. Daarmee wordt de inspanning die gepleegd wordt door de Opdrachtnemer met betrekking tot inspecteren ook maximaal benut.

Vraag 12: Sturen de nieuwe prestatiecontracten ook daadwerkelijk op prestaties?

De nieuwe prestatiecontracten zullen nog steeds op basis van de modelcontracten, zoals RWS die hanteert, in de markt gezet worden. Dit betekent dat er relatief veel voorgeschreven wordt en daarop wordt gestuurd. Dit komt mede voort uit het feit dat we onvoldoende inzicht hebben in het presteren van ons areaal. In aansluiting op de vorige vraag verwachten we dat we in de toekomst op basis van de areaalgegevens we beter op prestaties kunnen sturen.

Vraag 13 (vanuit RWS): Wat vindt u (de marktpartijen) van de contractuele verdeling naar werksoort?

Vanuit de markt werden verschillende meningen gedeeld.

Zo waren enkele marktpartijen positief te spreken over de contractuele verdeling naar werksoort, met als onderbouwing dat het voor hun juist interessant wordt door de omvang van het werk en dat er raakvlakken gecreëerd worden door de verdeling naar werksoort.

Enkele andere marktpartijen waren minder positief, hun uitten de zorg dat er mogelijk wel hoge geschiktheidseisen ontstaan door de grote omvang. Ook werden zorgen geuit over mogelijke problemen met raakvlakken tussen beide contracten en het risico op mogelijk langere aanrijtijden.