

Opening

Tim van Beek



SMART MOBILITY 2019 - 2025

*Amsterdamse aanpak
om de mobiliteit van
de toekomst vorm te geven*

Ger Baron | CTO Gemeente Amsterdam





Visie

Een bereikbare, schonere en leefbare stad. Dat proberen we te bereiken. Voor inwoners, bezoekers en ondernemers die hier nu actief zijn, maar zeker ook voor toekomstige generaties.

Sharon Dijksma

Wethouder Verkeer en Vervoer, Water en Luchtkwaliteit





Opgaven

De stad groeit

Mobiliteit neemt toe

Druk op de openbare ruimte

Luchtvervuiling

Data (deel) platforms veroveren de stad

Nieuwe vormen van (micro) mobiliteit



Trouw

INLOGGEN

We moeten de platformeconomie omarmen, maar hoe?

HOME

Jeannine Julen – 14:26, 27 december 2018



▲ Het distributiecentrum van online platform Picnic. © ANP

Ze zijn al een tijdje in opkomst en ze zullen niet verdwijnen.

Inwonersaantal Amsterdam blijft groeien

Het aantal inwoners van Amsterdam blijft groeien. Per 1 januari van dit jaar stonden er 854.316 mensen ingeschreven in de stad, ruim 9300 meer dan een jaar eerder.

ANP 27 november 2018, 16:34

Mentimeter

'De shared mobility market groeit van 105 miljard dollar in 2017 naar 620 miljard dollar in 2025.'

Grand View Research, Inc



nrc.nl

abonneer



Dit zijn de smerigste plekken van Amsterdam

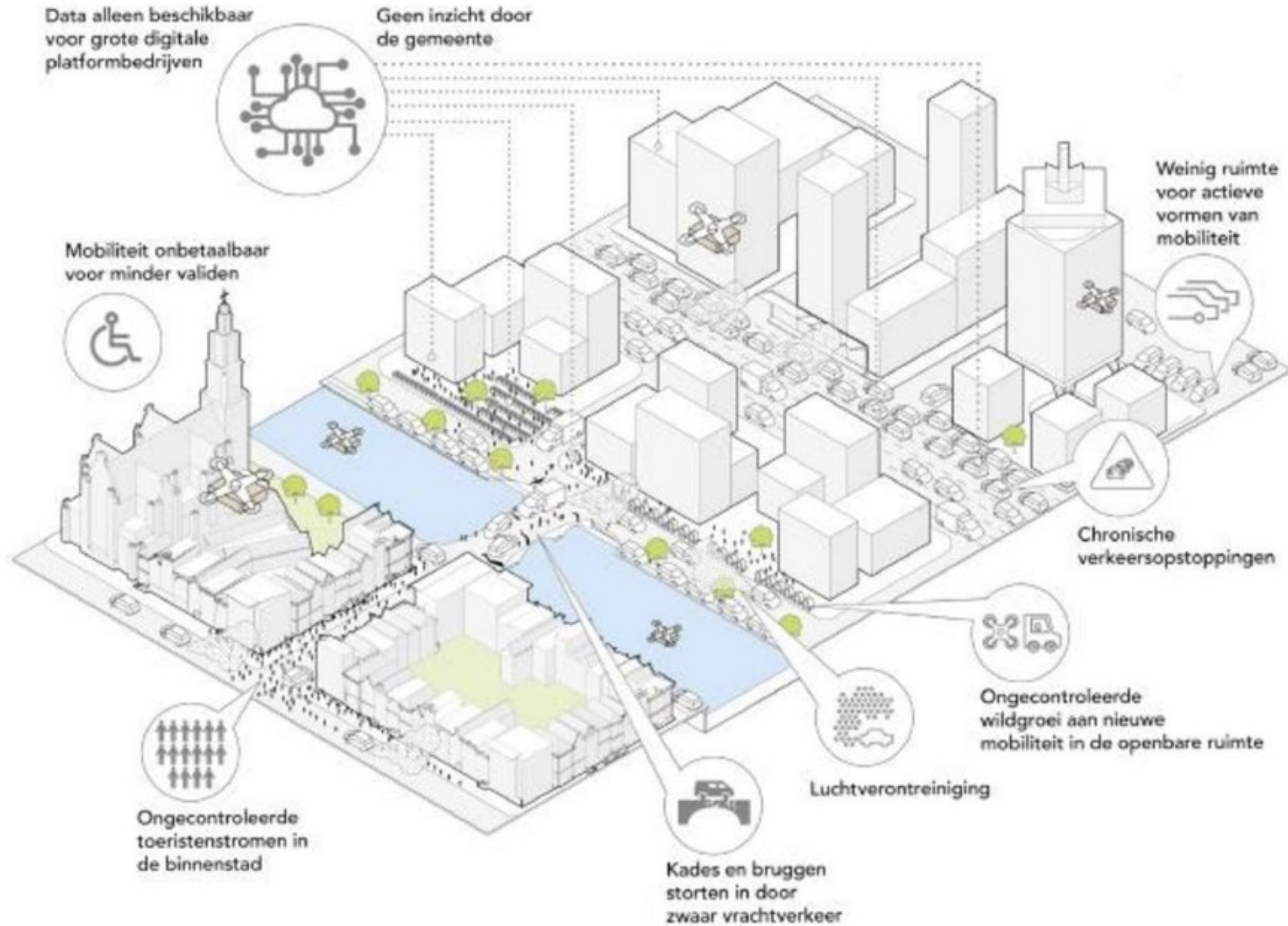
Luchtvervuiling Een alarmerend rapport deze week van de Wereldgezondheidsorganisatie WHO: 7 miljoen doden per jaar door fijnstof. Hoe is het gesteld met de lucht in Amsterdam? De gemeente neemt tal van maatregelen, maar volgens milieu-organisaties is het niet genoeg. „De lucht zit vol giftige stoffen.”

✎ Kester Freriks ⌚ 4 mei 2018





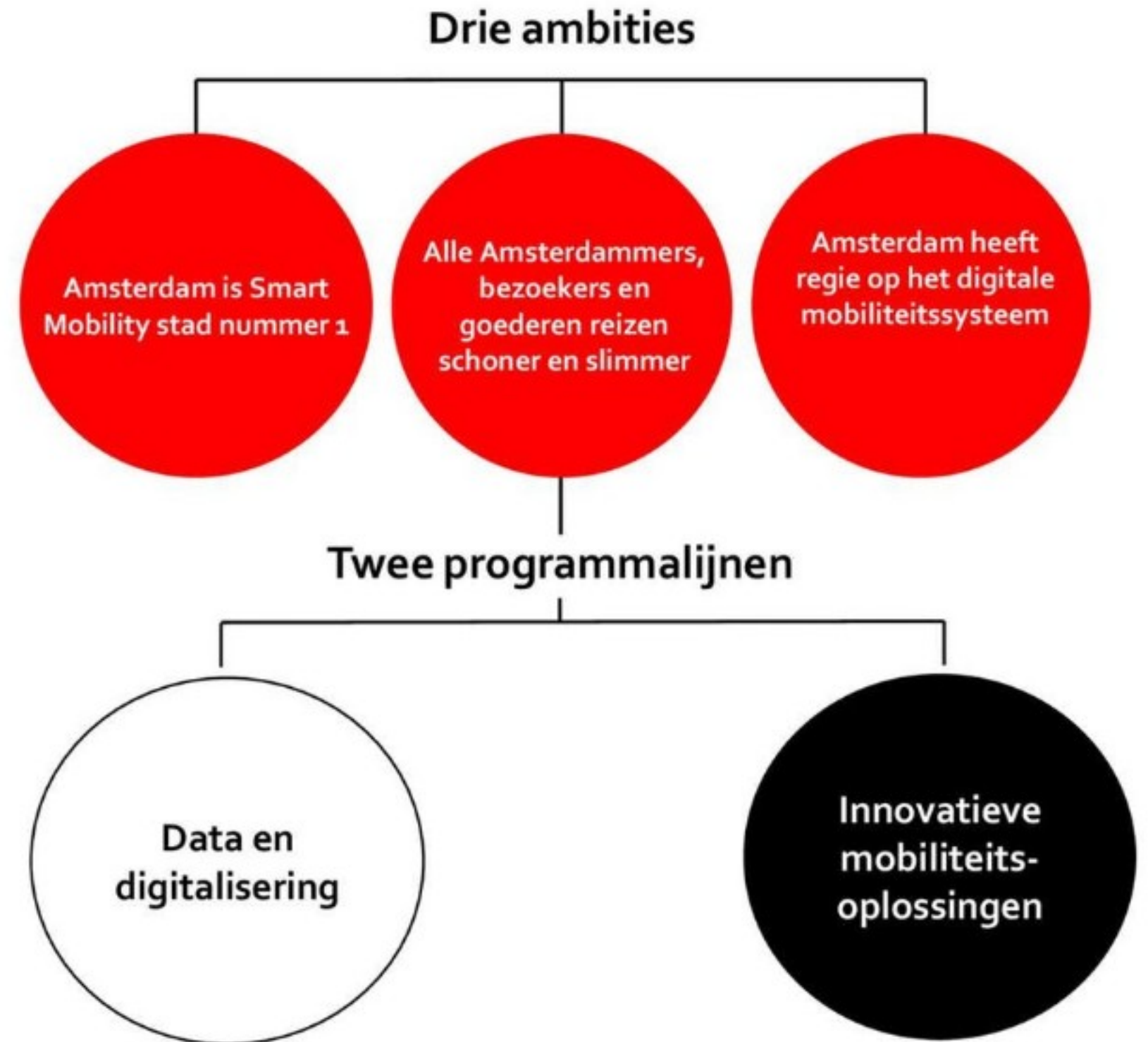
Amsterdam in 2040 als we niet handelen





Ambitie en Strategie

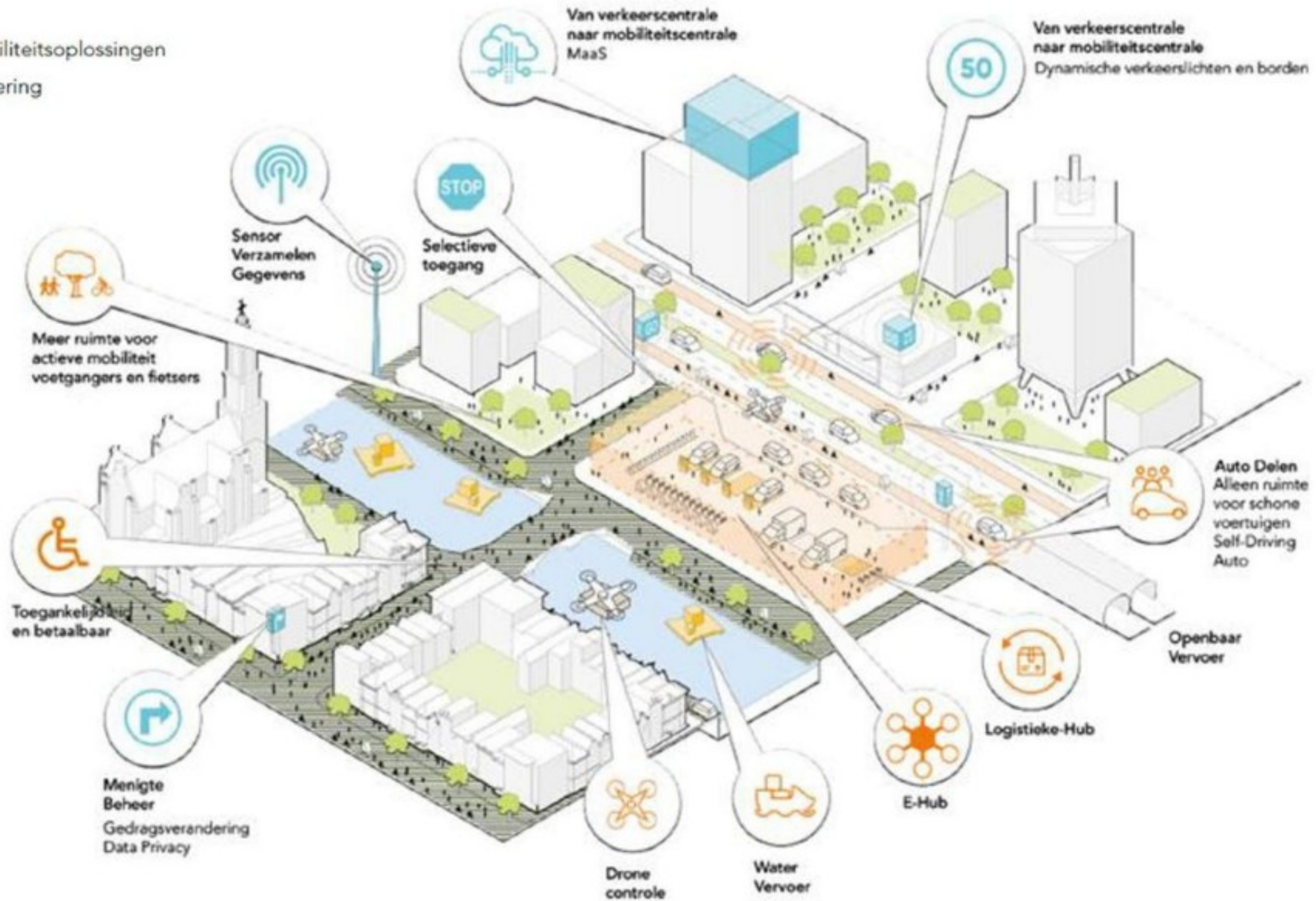
Het programma Smart Mobility 2019 - 2025 richt zich op drie ambities





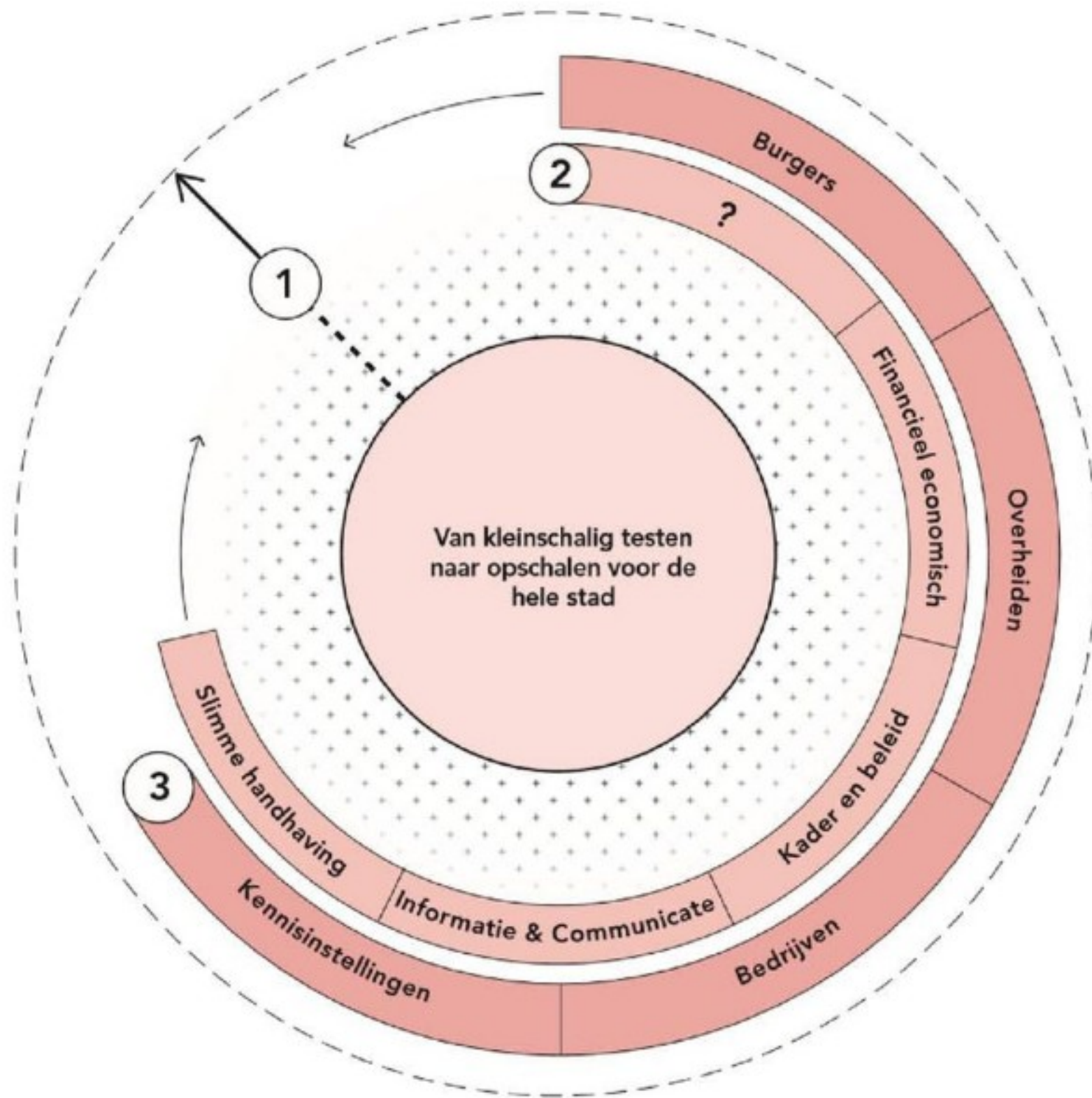
De stad die we willen zijn

- Innovatieve mobiliteitsoplossingen
- Data en digitalisering





Werken volgens 'Amsterdamse aanpak'



Smart Mobility Lab Stadionplein



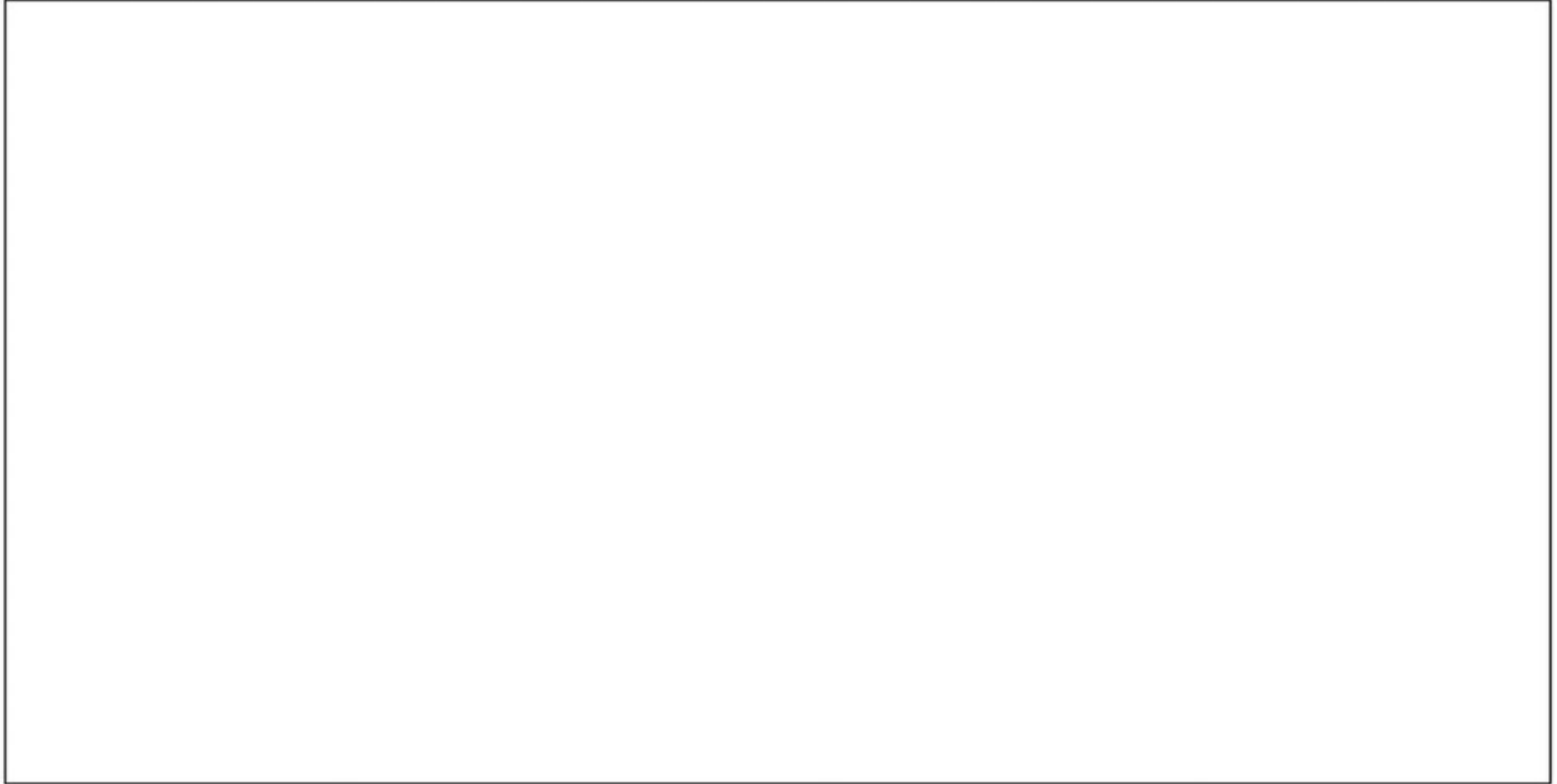
WiFi

HAP Guest
Welcome!





Smart Mobility Lab Stadionplein





Inleiding

Aanleiding

- Aflopen grondhuurcontract
- Opwaardering omgeving Stadionplein

Verkenning scenario's

- Handhaven tankstation
- **Mobiliteitshub: inspelen op ander energiegebruik**
- Uitbreiding openbare ruimte/eventemententerrein
- Toevoegen nieuw volume

XXX Gemeentelijk mobiliteitsbeleid

Autoluw



Luchtkwaliteit

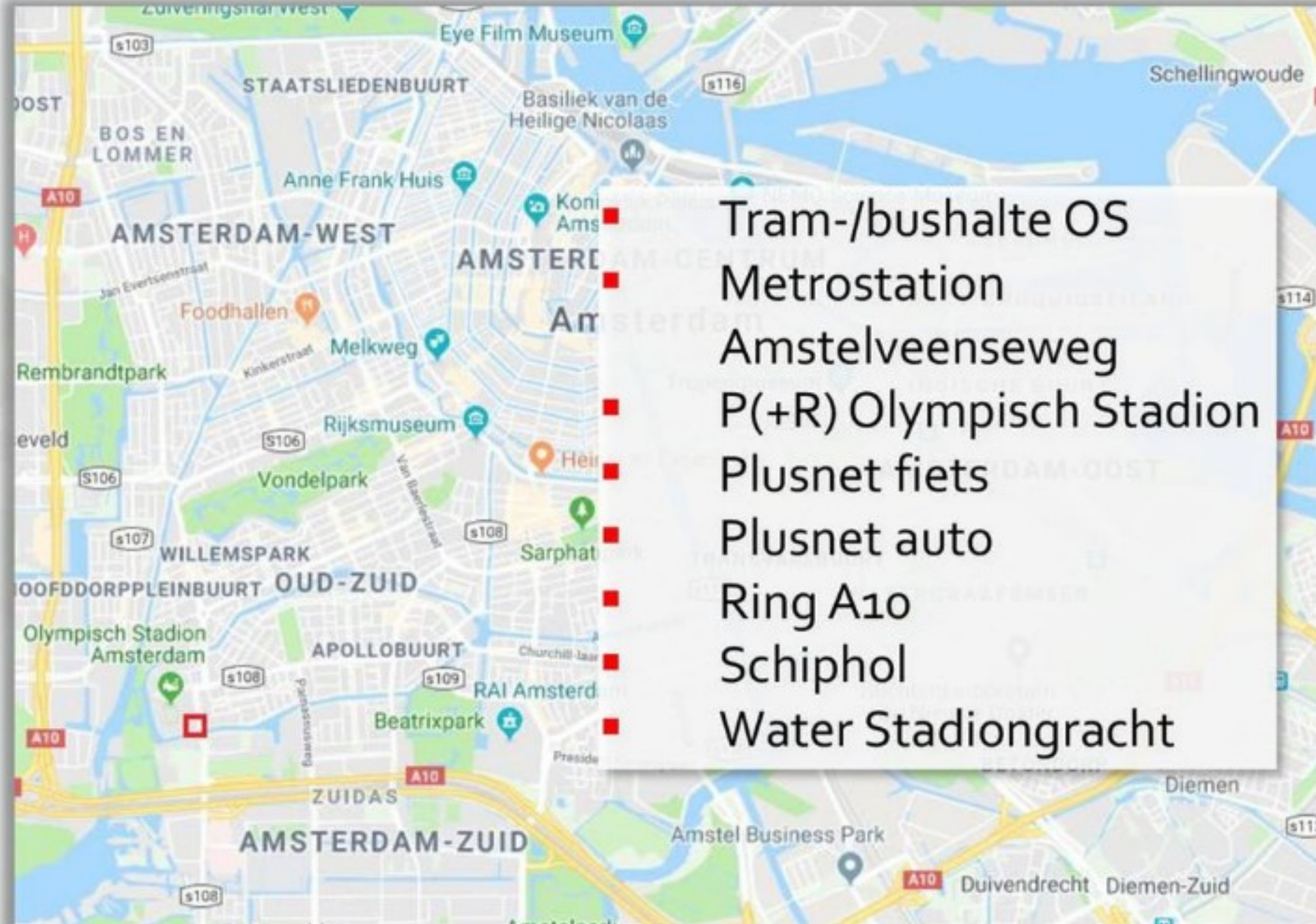


Smart Mobility





Locatie





Ambities

1. Maatschappelijk rendement: optimaal bijdragen aan het mobiliteitssysteem en MaaS in de stad, interoperabiliteit
2. Tevreden gebruikers: brede doelgroep, gebruiksgemak, toegankelijkheid, verblijfskwaliteit
3. Sluitende, duurzame businesscase: commerciële functies, rol gemeente

Hoe moet een mobiliteitshub van deze omvang ingericht en georganiseerd worden om optimaal bij te dragen aan deze doelen?





Concept

Proeftuin mobiliteitshub 'size medium'

Faciliteren

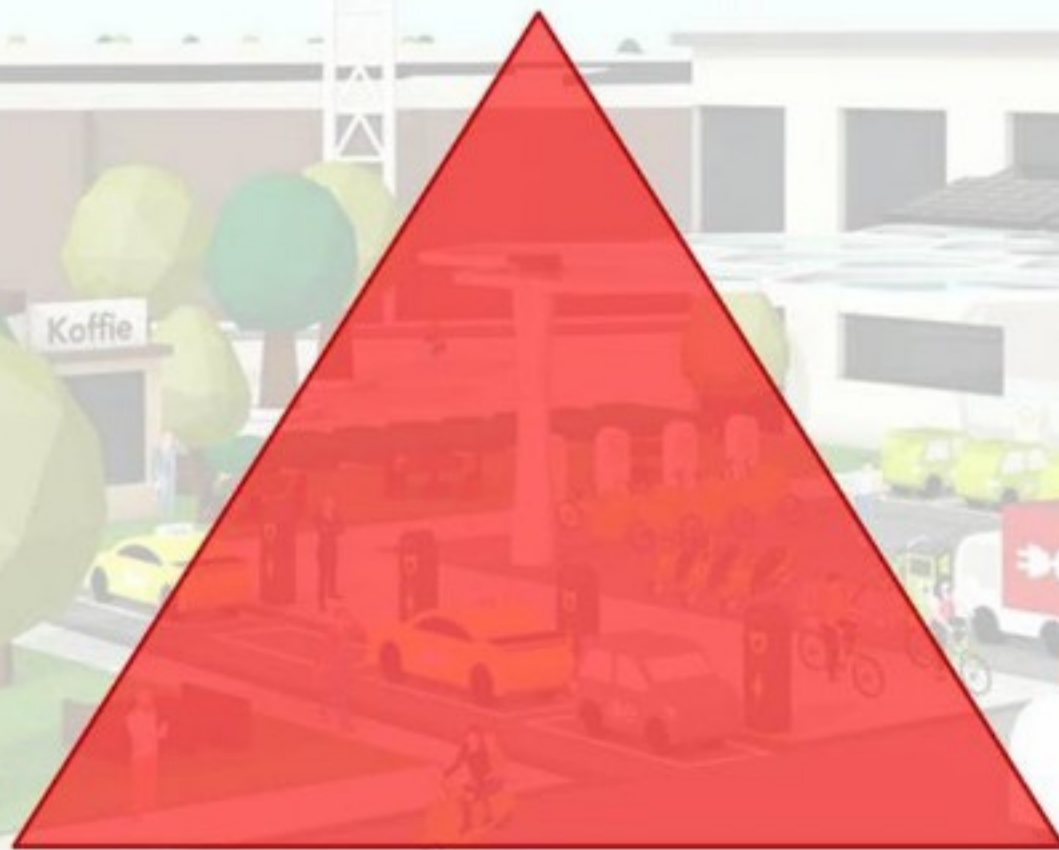
Snelladen
Deelmobiliteit

Experimenteren

Ruimte voor experimenten met
innovatieve mobiliteitsconcepten

Demonstreren

Laten zien hoe de stad omgaat
met en inspeelt op de toekomst
van mobiliteit





Smart Mobility Lab Stadionplein



Vragen?



29 questions

3 upvotes

Welke van onderstaande rollen vertegenwoordigt u?



Aanbieder energie /
snellaadinfra



Aanbieder deelmobiliteit
/ MaaS-platform



(Vastgoed)investeerder



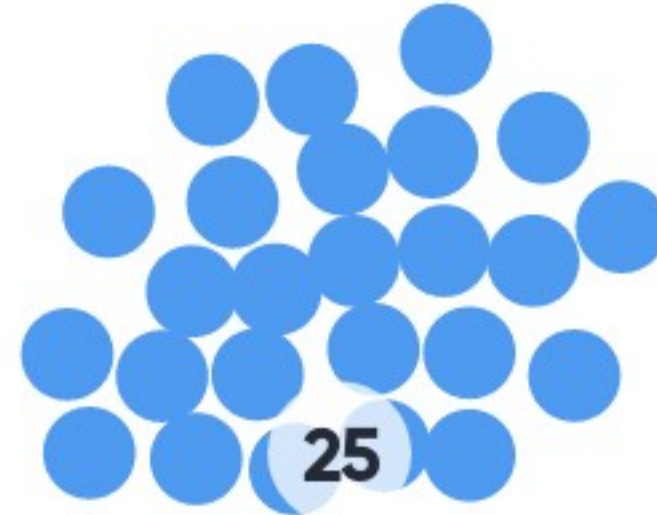
Aanbieder vaartuigen

0

Logistiek dienstverlener

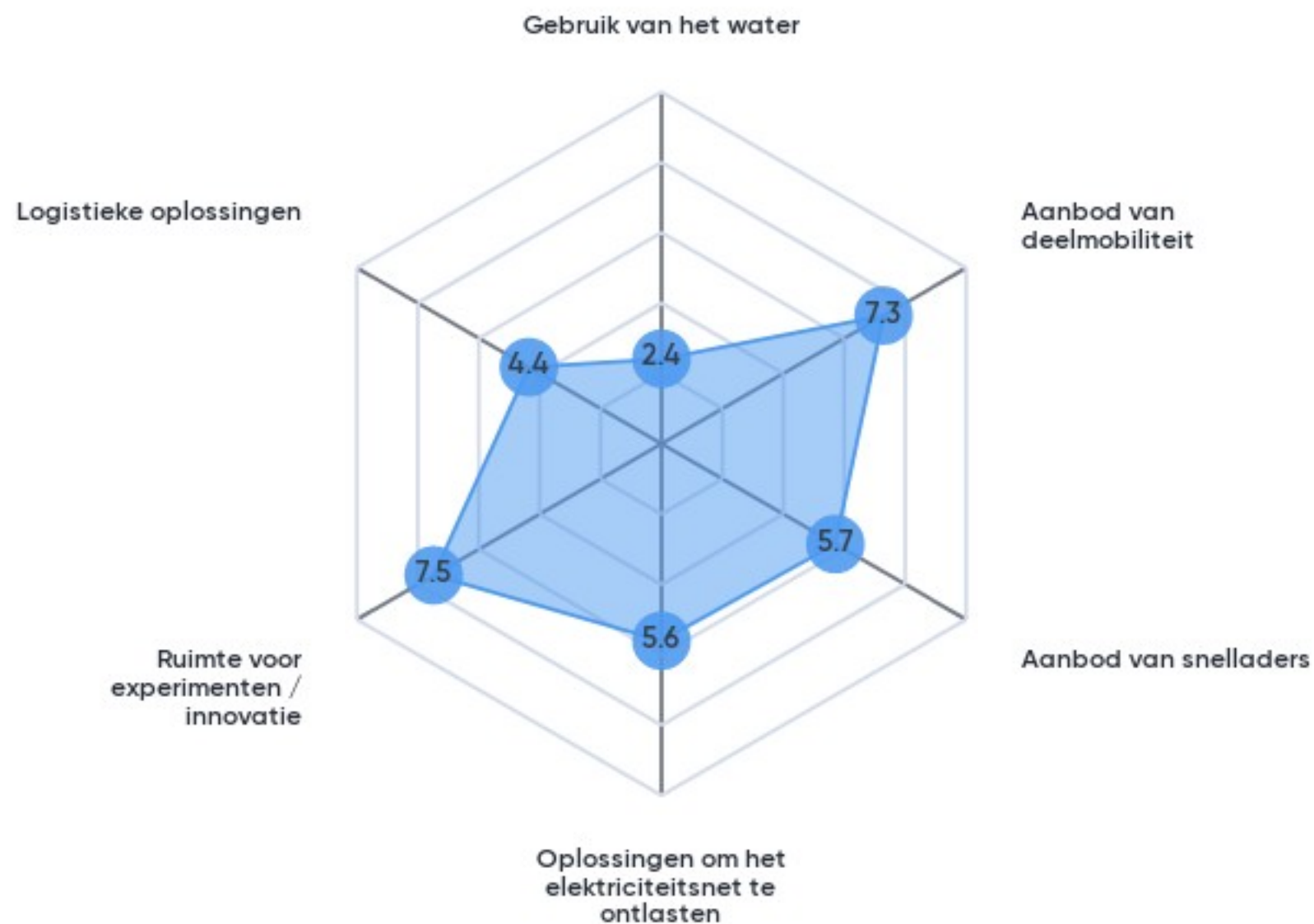


Retail- / horecaëxploitant

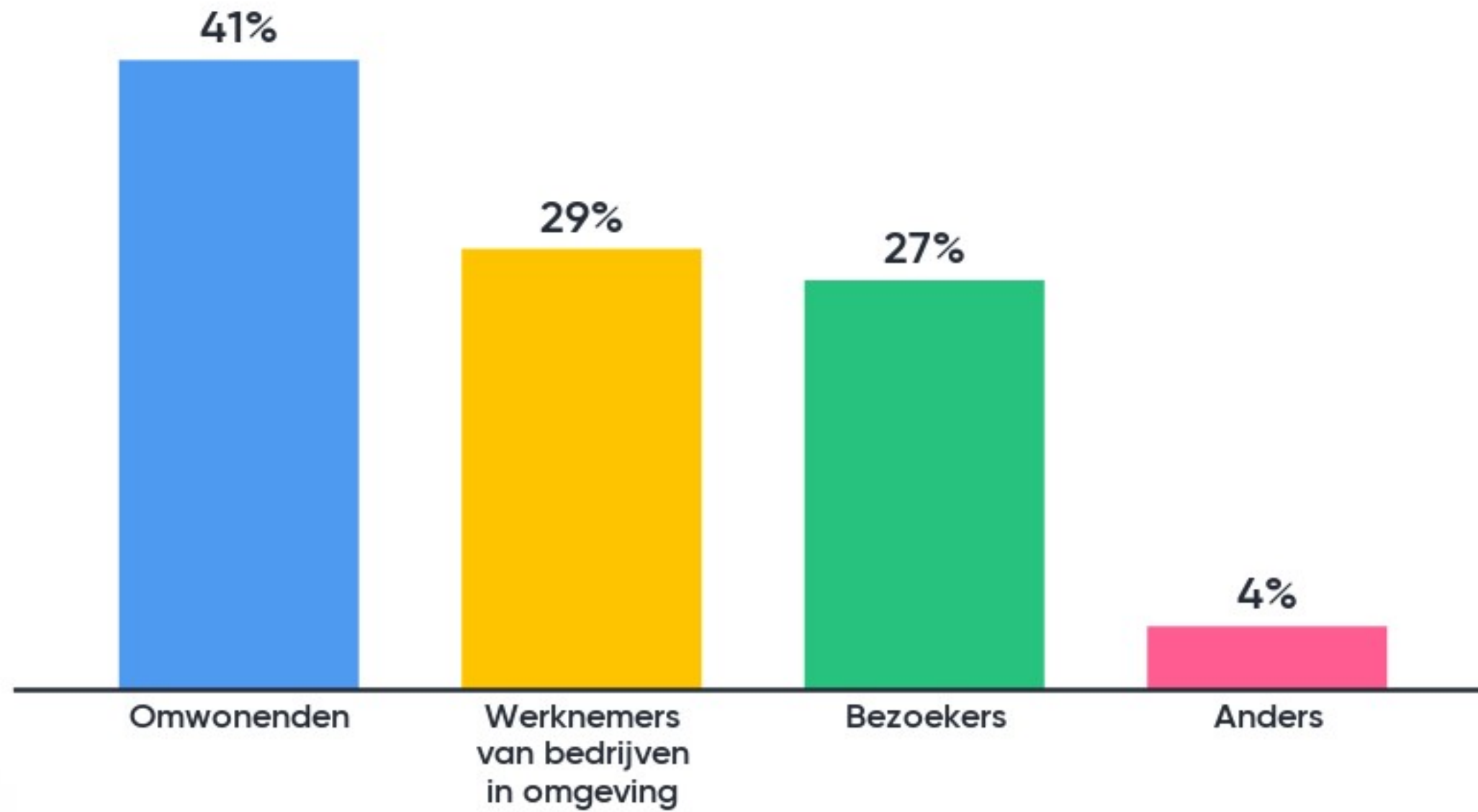


Geen van allen

Waar zou de prioriteit moeten liggen? Verdeel 100 punten.



Wie is volgens u de belangrijkste doelgroep voor deelmobiliteit?



Waarvoor kunnen we het water inzetten?

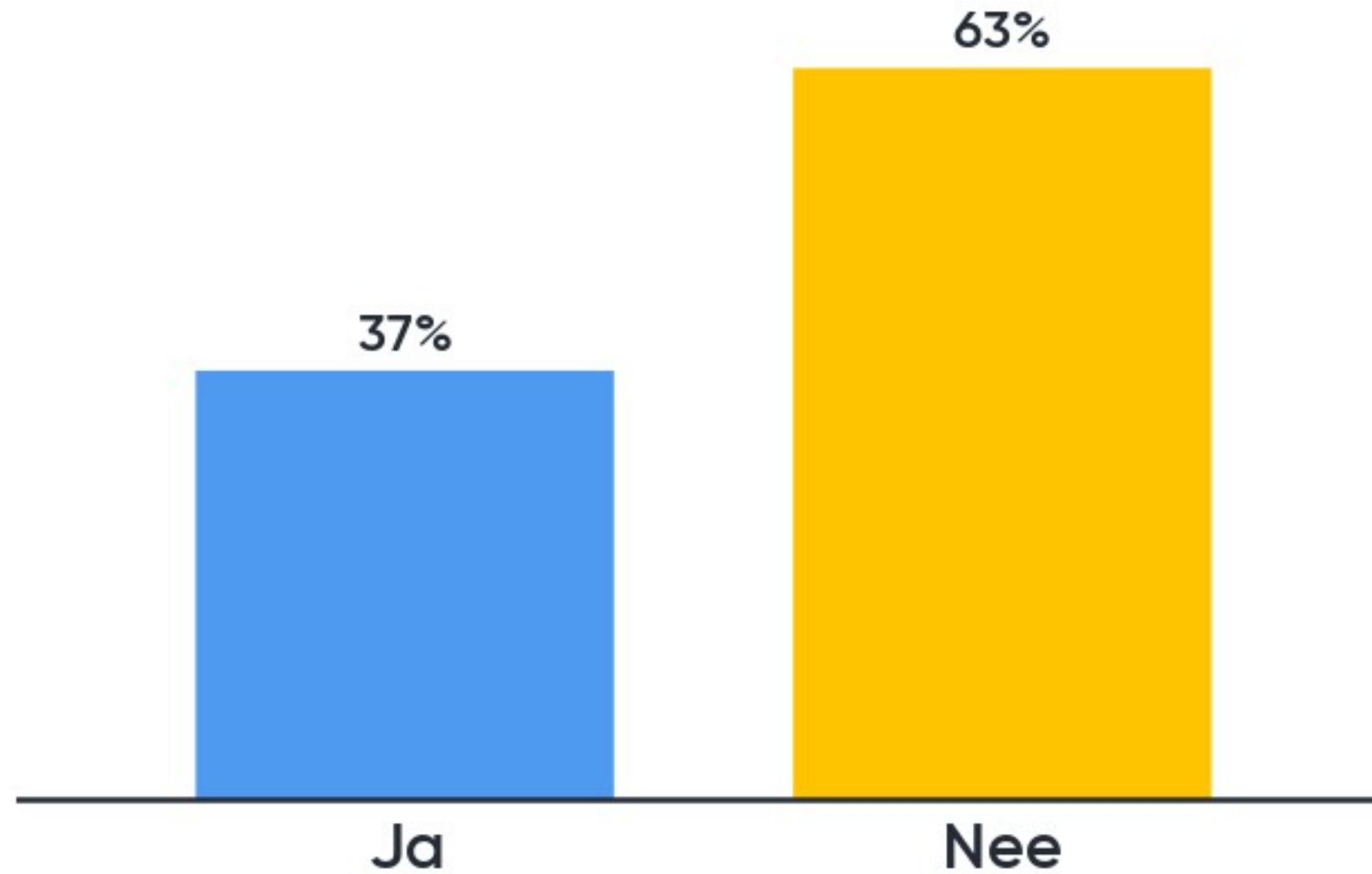




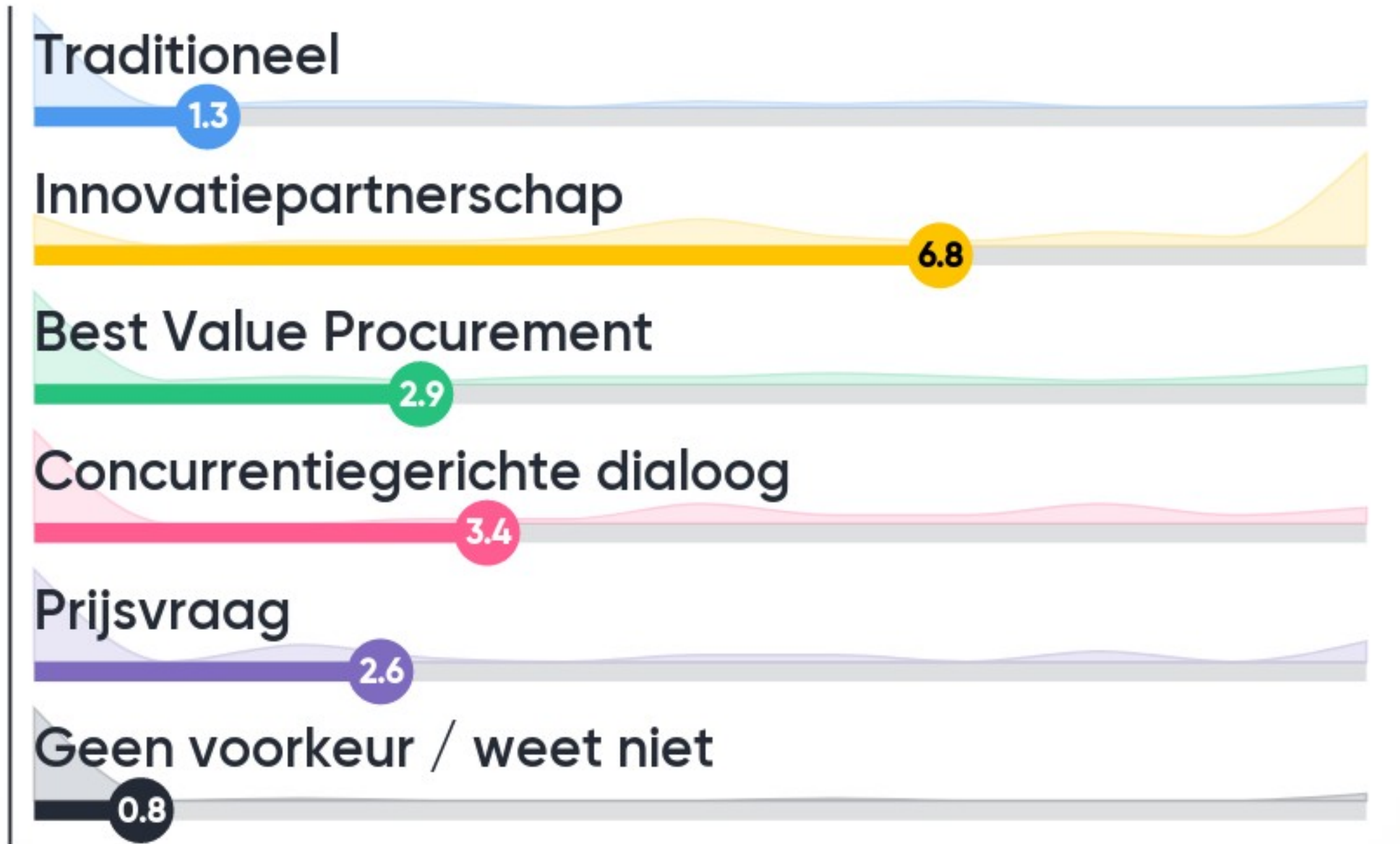
Hoe kunnen we het elektriciteitsnet ontlasten?



Is het een goed idee om dit concept als 1 geheel (perceel) aan te besteden?



Wat is de meest geschikte aanbestedingsvorm?



Tot slot: wilt u nog iets meegeven?

Biedt de volledige energie mix aan. Ook semi fossiel

Welke risico's houdt de gemeente zelf?

Succes. Go for it!

Open Innovatie call voor tenderingproces

Zorg voor voldoende innovatie op technisch vlak

Kwaliteit is key

Bredere functiemix mogelijk?

Innovatie partnership = partnership, dus geen ingewikkelde regels maar open goed gesprek

Maak een keuze; innovatieve proeftuin of commercieel exploiteren

Tot slot: wilt u nog iets meegeven?

Business model vs investering gemeente

Zorg voor schaalbaarheid.

Wordt bij het opschalen opnieuw aanbesteed tzt

Omgaan met alle verschillende belangen van partners: hoe behaal je het maximale uit de samenwerking

Zoek een samenwerkingspartner/platform om blijvend op zoek te kunnen gaan naar (deel)oplossingen. Er komt meer aan dan nu kan worden aangeboden..

Zorg dat dit past binnen de laadvisie van de gemeente Uitgangspunt marktconforme prijs zit dit concept onder druk

Is er al meer bekend over de planning?

Een sluitende business case, innovatie met risico's lijkt vaak een tegenstelling hoe zien jullie de verdeling tussen deze elementen

Als de verschillende modaliteiten aangeboden worden vanuit 1 app (beste ux?) wie gaat die app dan managen/leveren? #interoperabiliteit

Tot slot: wilt u nog iets meegeven?

Functioneel aanvragen geeft de beste oplossing op deze locatie

Kijk naar hub functie: deelauto(regio)-deelauto(Lokaal)

Zet ook een sterk merk neer dat tot de verbeelding spreekt, inspireert en uitnodigt

Ga voor de soort innovatie die door de markt als wel wenselijk maar voorlopig onrendabel gezien word.

Stuur op een werkende biz caseGeef ruimte tot uitbreiden op plot en door meerdere hubs te initiëren -1 exploitant met meerdere partners eerlijke tender criteria

Zorg voor voldoende snelladers mee capaciteit van min 50kW en hoger, to 350kW. Zo kan voldoende doorstroming worden gegarandeerd op deze relatief kleine plek. Alsmede e-bussen. De kleine laders kunnen een plek krijgen in de parkeergarage

Ams als partner in contract. Bied het als 1 contract aan om tot gezamenlijke business case te komen Laat innovatie en duurzaamheid wegen en stel een plafond prijs zodat het daar niet om gaat

Staat de Lab-gedachte niet haaks op het gunnen aan één consortium? Hoe ga je de ambitie om te blijven innoveren honoreren in de aanbesteding?

Bedenk goed in hoeverre de sluitende business case belangrijk is tov het innovatieve karakter van de verschillende concepten



Dank voor uw aandacht.

