

## **Bijlage I, Randvoorwaarden opslagpercentage verkoopprijs**

In bijlage D, prijzenblad, vult u voor de percelen 1 t/m 4 uw netto verkoopprijzen in op basis van de gevraagde configuraties. Naast de netto prijs per configuratie vult u uw vaste opslagpercentage per perceel in.

Indien u inschrijft voor perceel 5, generieke software, vult u in Bijlage D, prijzenblad, uw opslagpercentage en het door u gehanteerde consultancy uurtarief in.

Aan deze methodiek van prijsvorming zijn de volgende voorwaarden verbonden die integraal van toepassing zijn op deze aanbesteding, en alle percelen die daar onder vallen, en de te sluiten Raamovereenkomsten en alle daar uit voortvloeiende Nadere Overeenkomsten gedurende de looptijd van de Raamovereenkomsten.

U dient deze bijlage voor akkoord te ondertekenen en toe te voegen aan uw inschrijving conform bijlage A, Checklist.

Randvoorwaarden:

1) De inschrijver dient voor de voorbeeldconfiguraties netto prijzen af te geven. Naast de af te geven netto prijzen voor de voorbeeldconfiguraties dient de inschrijver, voor zijn gehele assortiment één vast opslagpercentage op te geven.

2) Voor prijzen, kosten en bedragen tijdens de looptijd van de Overeenkomst dient de inschrijver uit te gaan van de navolgende eisen:

a) Het opslagpercentage dient vast te zijn gedurende de looptijd van de raamovereenkomst en dient op 2 decimalen te worden afgerond. Bijstelling is alleen mogelijk wanneer dit ten gunste van de opdrachtgevers is.

b) Uitgangspunt voor de prijsstelling is de volgende opbouw. Uw netto verkoopprijs is opgebouwd uit een inkoopprijs vermeerderd met een opslagpercentage wat samen de netto verkoopprijs vormt.

c) De inkoopprijs moet op verzoek als verificatie kunnen worden aangetoond door het overleggen van een inkoopfactuur of prijzen moeten op marktconformiteit kunnen worden gecontroleerd. De opgegeven prijzen (in Euro en excl. BTW) en opslagpercentages dienen inclusief onderhoud en support en garantieafhandeling te zijn. Het apart berekenen van kosten hiervoor is niet toegestaan. Daarnaast zijn voor alle percelen, indien van toepassing, de verpakkingskosten, verwijderingskosten, afleverings (DDP, incoterms 2000) en eventuele installatiekosten inbegrepen in dit opslagpercentage. U dient bij het bepalen van het opslagpercentage hiermee rekening te houden.

d) Opdrachtgever heeft te allen tijden het recht om een benchmark (te laten) uitvoeren.

e) Verbod op strategische inschrijvingen

Onder verwijzing naar art. 2.116 van de Aanbestedingswet (april 2013) is het niet toegestaan, om inschrijvingen te doen die in verhouding tot de verrichten leveringen en diensten abnormaal laag lijken (strategische inschrijving). Eenmalige kortingen zijn niet mogelijk in het invulformat en worden op geen enkele andere wijze geaccepteerd. Alle afzonderlijke prijzen, tarieven en opslagpercentages dienen reëel te zijn. Het is niet toegestaan om opslagpercentages van nul (0) of negatief te voeren. Wanneer uw Inschrijving als een strategische Inschrijving wordt aangemerkt wordt deze terzijde gelegd en niet verder beoordeeld.

- als algemene restrictie geldt dat negatieve bedragen of bedragen van nul (0) Euro niet mogen worden gegeven;

- als algemene restrictie geldt dat negatieve percentages voor opslag of percentages van nul (0) procent niet mogen worden gegeven;

- de op te geven prijzen en/of percentages dienen de volledige dienstverlening/levering te dekken;
- niet in de prijzen of percentages opgenomen kosten zullen niet worden vergoed.
- Indien opdrachtgevers c.q. inschrijver producten wensen toe te voegen aan het assortiment wordt de prijs berekend op basis van de inkoopprijs + het overeengekomen opslagpercentage.

Aldus ondertekend en bijbehorende gegevens naar waarheid verstrekt,

Datum:	
Handtekening rechtsgeldig vertegenwoordiger:	.....
Naam:	
Functie:	
Organisatie:	