

Betreft	NVI 2de ronde	Datum: 14-01-2013
Naam Inschrijver		Ref. EG NR 2012/S 234-385154
Europese aanbesteding	Standaard Softwarepakketten inclusiefgerelateerde dienstverlening	

Nr	Betreft	EIS	Hoofdstuk/ Paragraaf/ Bijlage	Vraag	Antwoord
1	Algemeen			Er is een RFI in de markt gezet m.b.t. Database producten kunt u aangeven in hoeverre dit invloed dit heeft op onderhavige aanbesteding?	De RFI waaraan u refereert heeft in deze stadium geen invloed op onderhavige aanbesteding.
2	esri		Bijlage P Prijzenblad	In het prijzenblad worden prijzen opgevraagd voor producten van de fabrikanten ESRI en I2. Van deze fabrikanten hebben wij vernomen dat de licenties al in een seperate aanbesteding zijn gegund. Er is aangegeven dat er geen prijzen worden overlegd omdat producten middels de tweede NVI uit het prijzenblad worden gehaald. Kunt u aangeven hoe er wordt omgegaan met de gevraagde producten van ESRI en I2 in het prijzenblad?	De beide onderstaande uitspraken in uw vraagstelling zijn feitelijk onjuist: 1. Van deze fabrikanten hebben wij vernomen dat de licenties al in een seperate aanbesteding zijn gegund. 2. Er is aangegeven dat er geen prijzen worden overlegd omdat producten middels de tweede NVI uit het prijzenblad worden gehaald. Uit onze historische gegevens is gebleken dat genoemde producten via een reseller-constructie aan het Ministerie van Defensie zijn geleverd. In de scope van de UTI (Hoofdstuk 4) staat het volgende beschreven: "Daarnaast houdt de Opdrachtgever de optie open om te beslissen om Standaardsoftware producten welke moeten worden aangeschaft separaat al dan niet via een Europese aanbesteding te verwerven." Daarmee behoudt het Ministerie van Defensie zich het recht voor om naast de onderhavige aanbesteding, meerjarige contracten af te sluiten met verschillende fabrikanten. Aanvullende leveringen of leveringen met afwijkende licentievoorwaarden blijven onderdeel van onderhavige aanbesteding en dat geldt ook voor de genoemde producten van de fabrikanten ESRI en I2 in uw vraagstelling.
3	Algemeen			Maken SAP licenties onderdeel uit van hetgeen uitgevraagd wordt?	SAP licenties worden in deze aanbesteding niet uitgesloten. In de scop van de UTI (Hoofdstuk 4) staat beschreven: "Voor levering van Standaard- en Open Source Software producten, inclusief Onderhoud en de daaraan gerelateerde dienstverlening die reeds zijn opgenomen in bestaande contracten van IVENT met leveranciers behoudt IVENT zich het recht voor deze na expiratie opnieuw aan te besteden of indien de levering of de dienst binnen de in deze aanbesteding genoemde scope valt onder de af te sluiten Raamovereenkomst te plaatsen." Aanvullende leveringen of leveringen met afwijkende licentievoorwaarden blijven onderdeel van onderhavige aanbesteding.
4	IBM	prijs voor: I2 Analyst Notebook V8.9 I2 iBase SSE Gebruiker V8.9	Bijlage P Prijzenblad	Leverancier vraagt welke onderdeel van Defensie de I2 licenties voor zijn, om een juiste prijs te kunnen aangeven	U dient een prijs op te geven per licentie zoals gevraagd wordt in het prijzenblad. De licenties kunnen in beginsel voor elk onderdeel beschikbaar worden gesteld.
5	Esri	prijs voor ArcGis Enterprise Server 10.1 ArcGis Engine Runtime 10 Single	Bijlage P Prijzenblad	Esri wil rechtstreeks contact met defensie en niet via een reseller constructie. Kan er contact vanuit defensie worden opgenomen (is er eventueel een contactpersoon bij de leverancier voor ons beschikbaar)	Uit onze historische gegevens is gebleken dat de producten van ESRI via een reseller-constructie aan het Ministerie van Defensie zijn geleverd. Het wordt ESRI niet onmogelijk gemaakt om rechtstreeks contact te hebben met de aanbestedende dienst. De aanschaf en facturatie van de licenties zal via een van de opdrachtnemers worden gerealiseerd.
6	Software AG	prijs voor ARIS Design Platform Business Architect Version 7.2 ARIS Implementation Platform Business Architect for SAP Version 7.2	Bijlage P Prijzenblad	Software AG heeft rechtstreeks contact met defensie en wil ons geen prijzen geven. Kan dit geregeld vanuit defensie worden?	Defensie als aanbestedende dienst zal dit niet voor u 'regelen'. Uit onze historische gegevens is gebleken dat de producten van Software AG via een reseller-constructie aan het Ministerie van Defensie zijn geleverd.
7	Kofax	prijs voor Kofax Capture 10	Bijlage P Prijzenblad	Kofax, moeten weten om hoeveel documenten/jaar het gaat en hoe veel omgevingen?	Het betreft 5 packs van 10 concurrent licenses met een maximale capaciteit van 10M ipy's.

8	Paralax	prijs voor Paralax-Eduflex	Bijlage P Prijzenblad	Paralax, willen niet via reseller leveren, en ze willen het aanbestedingdocument inzien. Kan defensie aan Paralax aangeven dat het via een reseller moet lopen?	Defensie als aanbestedende dienst kan een fabrikant niet verplichten haar producten via 'derden'te leveren. Uit onze historische gegevens is gebleken dat producten van Paralax via een reseller-constructie aan het Ministerie van Defensie kunnen worden geleverd.
9	Quest	prijs voor Quest Activeroles Server 6.7 Quest Activeroles Server Self Service	Bijlage P Prijzenblad	Quest wacht op akkoord ministerie van defensie om hun gegevens te mogen zien.	Het verzoek van Quest heeft de aanbestedende dienst niet bereikt.
10	NvI		vragen en antwoorden	Kunt u svp zsm per ommekeer een nieuwe NvI sturen waarin alle antwoorden en vragen leesbaar terug te vinden zijn. Nu zijn bij diverse vragen gedeeltes weggevalen, mogelijk door de conversie van excel naar PDF of anderszijds. Inschrijver moet immers van alle vragen an antwoord kennis kunnen nemen en dat is nu dus niet het geval. Voorbeelden hiervan (niet limitatief) vraag 1,4,7,8,10,11,12 etc etc.	Er is een nieuwe versie 1.1 op 21 december gepubliceerd.
11	NvI Vraag/antwoord 7,8,19, 36 en 43			Op veel goed onderbouwde vragen van diverse inschrijvers zijn er in onze ogen (ten onrechte) geen inhoudelijk gemotiveerde antwoorden gegeven en/of wordt de door inschrijvers gestelde problematiek niet voldoende door IVENT geadresseerd. Zo ontkent IVENT bijvoorbeeld, ondanks hierop gewezen te zijn door verschillende inschrijvers, kennelijk dat er bij software licentie leveringen naast de relatie tussen opdrachtgever en inschrijver een (prevalerende) relatie bestaat tussen IVENT als eindgebruiker en de software rechthebbende (vendor). De software vendors zoals IBM, Adobe etc. bepalen immers als intellectuele eigenaren van de software de gebruikersvoorwaarden. De leverancier c.q. inschrijver heeft hier geen enkele zeggenschap over. Inschrijver kan deze relatie dus niet ontkennen noch ter zijde leggen, ondanks de eis hiertoe van een opdrachtgever. Ook blijkt in de praktijk dat software vendors niet bereid zijn de gebruikersvoorwaarden aan te passen. Met andere woorden, geen elke inschrijver kan de gebruikersvoorwaarden niet bindend verklaren en/of beperkingen van het gebruik uitsluiten zoals door IVENT in deze aanbesteding wordt geëist, zonder een inbreuk te maken op het intellectuele eigendom van de software vendor. Het wel accepteren van dergelijke eisen is juridisch dan ook niet mogelijk. Het antwoord dat Opdrachtgever een overeenkomst aangaat met Inschrijver onder de voorwaarden van de raamovereenkomst. Voorwaarden die pas na het aangaan van een overeenkomst worden bekend gesteld worden derhalve niet geaccepteerd en binden Opdrachtgever dus niet. Miskent dat eventuele beperkende voorwaarden niet door inschrijver gesteld worden maar door de software leverancier. Bovendien geeft IVENT in het antwoord op vraag 19 toe dat deze producten een belangrijke deel van de bestaande install base betreffen en zij dus reeds met mogelijke beperkende voorwaarden bekend is en altijd bij het afnemen van de licenties c.q. installatie "click wrap" bekend is met de mogelijk beperkende voorwaarden. Kan Ivent deze vraag svp adresseren zo niet motiveren waarom zij niet op de gestelde problematiek ingaat.	7,8,36,43. Het antwoord blijft ongewijzigd. We hebben niets toegevoegd aan de eerdere gegeven onderbouwing. 19. Aanvullende leveringen of leveringen met afwijkende licentievoorwaarden blijven onderdeel van onderhavige aanbesteding.